

Certificación en Language Coaching®

Setiembre - Noviembre 2021 (En Español)

Introducción al Coaching y la Neurociencia

Fecha	Hora	Agenda
14 de Setiembre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	<p>Introducción al curso de NeuroLanguage Coaching</p> <p>Objetivos del curso</p> <p>Orientación y Pensar como un Coach</p> <p>El desarrollo de la Escucha Activa y la manera de formular Preguntas Poderosas para poder provocar los pensamientos del Coachee</p> <p>¿Qué es el Coaching?</p> <p>Coaching para el Deporte y Coaching de Vida/Coaching de Negocios.</p> <p>Definiciones de Coaching</p> <p>¿Cuál es su definición de Coaching?</p> <p>Las habilidades claves de un Coach</p> <ul style="list-style-type: none"> • Empatía y Confianza • Confidencialidad • La Escucha Activa • Las Preguntas Poderosas • “Apretando” al coachee • Encontrar la Motivación y lo que el Coachee se compromete
17 de Setiembre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	<p>Presentación de la Federación Internacional de Coaching y Cómo empezar a pensar como un coach.</p> <p>La introducción de los modelos del Coaching y la Neurociencia detrás del proceso <u>de coaching y los efectos deseados</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Provocar las conexiones neuronales • Estimular la memoria de corto plazo • Ayudar a crear memorias de largo plazo • Incrementar el enfoque y la atención con el mapa GPS en la conversación“ • Enfoque y atención en soluciones no en el DRAMA • Sensibilidad hacia las reacciones límbicas • Empatía/neurones de espejo
21 de Setiembre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	<p>Resolver Dilemas en el proceso de Coaching</p> <p>Práctica sobre como Resolver Dilemas</p> <p>Coaching para Objetivos – Fijando los Objetivos</p> <p>Cómo llevar conversaciones que establezcan los objetivos</p>

Destrezas del Neurolanguage Coaching

Fecha	Hora	Agenda
24 de Setiembre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	Introducción a la Neurociencia, el Cerebro y el Aprendizaje El Desarrollo de la Neurociencia Neuro-mitos Neuroplasticidad y Neurogenesis Cómo se forman las redes neuronales. Introducción al cerebral triuno y el Sistema Límbico La Química del Cerebro y profundización en el Sistema Límbico El modelo SCARF por David Rock. Analizando el Dolor Social.
27 de Setiembre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	Conversaciones practicas de Coaching con referencia a las situaciones de dolor social conectadas al aprendizaje de los idiomas – Coaching a nuestros coachees para sentirse más cómodos con el aprendizaje del idioma. El modelo de IMAGES. ¿Cómo podemos obtener el máximo provecho de IMAGES? El Viaje del Aprendizaje y las Conversaciones de Coaching con nuestros coachees. ¿Qué es la maestría? – Pregunta sobre los Patrones del Cerebro Subconscientes y Cómo crear esos patrones.
29 de Setiembre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	Descubrimientos personales relacionados con el cerebro – “momentos eureka” – cómo provocar y crear las redes de neuronas relacionadas con el idioma. Percepciones sobre el aprendizaje y los estilos de aprender – Conversaciones de Coaching con nuestros coachees sobre su estilo de cómo aprenden mejor. Presentación de la Federación Internacional de Coaching y código de ética. <ul style="list-style-type: none"> • Competencias claves • El trabajo del Coach Herramientas de Coaching - ¿Qué sabemos? Competencias de la ICF para los coaches Los modelos de Coaching.
4 de Octubre	12:30pm-2:30pm en Perú 19:30-21:30 en España / Francia	Practicar con los modelos : <ul style="list-style-type: none"> • GROW • FUEL SMART ¿Qué son los objetivos SMART? ¿Qué es el coaching basado en la Neurociencia ? Introducción a los modelos CREATE y FEELING por David Rock. Practicar usando los modelos CREATE and FEELING.

Fecha	Hora	Agenda
		<p>Principios de ser un gran Coach.</p> <p>Las diferencias entre la Enseñanza y el Coaching.</p> <p>¿Cuáles son las habilidades del Coaching?</p> <p>Enfoque del coaching de idiomas y el Método de Neurolanguage Coaching.</p> <p>¿Qué se incorpora al coaching de idiomas del coaching?</p> <ul style="list-style-type: none"> • Conversaciones sobre Motivación • Gestión de dedicación • Gestión de compromiso
6 de Octubre	<p>12:30pm-2:30pm en Perú</p> <p>19:30-21:30 en España / Francia</p>	<p>Explicación de los principios y ética del coaching a sus clientes.</p> <p>Introducción al establecimiento de objetivos relacionados al idioma y el establecimiento de un plan de acción.</p> <p>Definición de Coaching de idiomas - ¿Qué es el Neurolanguage Coaching?</p> <p>Presentación de las 3Ms del Coaching de Idiomas.</p>
11 de Octubre	<p>12:30pm-2:30pm en Perú</p> <p>19:30-21:30 en España / Francia</p>	<p>El Diagnóstico de la Motivación.</p> <p>Entrenando en conversaciones entorno a la Motivación.</p> <p>La introducción a los objetivos Mecánicos y los de Maestría.</p> <p>Las áreas de interés para las 3 Ms</p> <ul style="list-style-type: none"> • Motivación • Mécanica • Maestría
13 de Octubre	<p>12:30pm-2:30pm en Perú</p> <p>19:30-21:30 en España / Francia</p>	<p>Presentación del diagnóstico de la Motivación.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Encontrar la motivación del cliente. • Conversaciones profundas de coaching sobre la Motivación. • Conversaciones con clientes que carecen de Motivación alguna. <p>Practicando las Conversaciones de Motivación</p>
18 de Octubre	<p>12:30pm-2:30pm en Perú</p> <p>19:30-21:30 en España / Francia</p>	<p>El establecimiento de los Objetivos Mécanicos</p> <p>La realización de pruebas de diagnóstico - práctica de Coaching</p> <p>Dando feedback y el establecimiento de los objetivos mecánicos</p> <p>Cómo llegar a involucrar al cliente y cómo establecer acciones para conseguir los objetivos</p>
20 de Octubre	<p>12:30pm-2:30pm en Perú</p> <p>19:30-21:30 en España / Francia</p>	<p>Pruebas de nivel y feedback</p> <p>Practicando el establecimiento del los objetivos mecánicos</p> <p>El proceso para fijar los objetivos de maestría (mastery goals) - la práctica de conversación en el Coaching</p>

Fecha	Hora	Agenda
25 de Octubre	12:30pm-2:30pm en Perú	Cómo conseguir que el cliente se responsabilice de sus objetivos y establecimiento de acciones. El Compromiso y cómo fijar el tiempo para conseguir los objetivos .
	19:30-21:30 en España / Francia	Practicando el establecimiento del los Objetivos de Maestría
27 de Octubre	12:30pm-2:30pm en Perú	Presentación de las 5Cs del Coaching de idiomas. <ul style="list-style-type: none"> • Concretar los requisitos del cliente. • Aclarar los objetivos y que el cliente se comprometa • Conversaciones continuas de coaching. • Contínua conexión con el cerebro/la neurociencia pervasiva • Completar el proceso Comparar los 5cs con los principios del coaching de la ICF.
	19:30-21:30 en España / Francia	
3 de Noviembre	12:30pm-2:30pm en Perú	PROGRESS - Introducción al aprendizaje como un proceso espiral CALM - sugerencias - la importancia de dar feedback positivo Hacer preguntas poderosas
	19:30-21:30 en España / Francia	La administración de sesiones - papeleo para ayudar al proceso - cómo utilizarlo Un compromiso típico con un nuevo cliente La práctica de coaching - la primera sesión con un cliente nuevo
8 de Noviembre	12:30pm-2:30pm en Perú	La gestión de la relación en el coaching La práctica de coaching - Primera sesión con el cliente Preparación de la sesión grabada
	19:30-21:30 en España / Francia	
10 de Noviembre	12:30pm-2:30pm en Perú	La consolidación y la recapitulación del curso La red de language coaches
	19:30-21:30 en España / Francia	Sesión de revisión – revisitando los objetivos
15 de Noviembre	12:30pm-2:30pm en Perú	Neurolanguage Blockbuilding Introducción al idioma – el principio de la fragmentación Modelo PACT - PQC
	19:30-21:30 en España / Francia	Práctica de Coaching - temas de gramática en conversación en el coaching